



ARDA UMUR KARABULUT

Yaratıcılığı, analiz becerisi ve güçlü iletişimle birleştiren çözüm odaklı bir satış danışmanıyım.

İstanbul, Türkiye

+90 542 762 8847 ardakarabulutofficial@gmail.com

www.ardakarabulut.com

www.linkedin.com/in/arda-karabulut-93b77028a/

EĞİTİM

Final Akademi Anadolu Lisesi - İstanbul, Türkiye

2019- 2023

Diploma Notu: 75,45

YETENEKLER

İletişim ve Satış Becerileri

- Etkili İletişim
- İkna Kabiliyet
- Müşteri İlişkileri Yönetimi
- Sunum Yapma ve Anlatım Yeteneği
- Hedef Odaklı Çalışma
- Sosyal Medya İçerik Yönetimi
- İhtiyaç Analizi ve Çözüm Sunma
- Takım Çalışmasına Uyum
- Problem Çözme
- Diksiyon ve Beden Dili Kullanımı

Destekleyici Dijital Yetenekler

- Microsoft Word (Teklif ve metin düzenleme)
- Microsoft Excel (Tablo, hesaplama, veri takibi)
- Microsoft PowerPoint (Sunum hazırlama)
- Canva (Sosyal medya & tanıtım görseli hazırlama)
- Adobe Photoshop (Temel - Orta Seviye)
- Figma
- Adobe XD

Yabancı Dil

- İngilizce : B2
- Türkçe : Anadil

DENEYİM

REVAŞARJ, İstanbul-Türkiye

08/2023 – 12/2024

Satış Danışmanı

- 700'den fazla potansiyel müşteriyle birebir iletişim (mail, telefon, yüz yüze) kurarak ürün tanıtımı ve ihtiyaç analizi gerçekleştirdim.
- Otel, AVM, restoran, sürücü kursu, hastane ve iş merkezleri gibi çeşitli sektörlerle yönelik satış fırsatları oluşturdum.
- Potansiyel müşteri veri tabanı hazırlayarak segmentasyon ve iletişim planlamasına katkı sağladım.
- Görsel tanıtım materyalleri (broşür, dergi, Instagram gönderisi) üretiminde aktif rol aldım.
- LinkedIn ve internet üzerinden rakip firma analizi ve sektör araştırmaları yaptım.
- Rekabetçi fiyatlandırma stratejileri geliştirmek adına pazar dinamiklerini düzenli olarak takip ettim.
- Sektörel etkinlik ve fuar takibi yaparak pazarlama stratejilerine katkı sağladım.
- Hedef odaklı iletişim, müşteri ihtiyaçlarını anlama ve çözüm üretme alanlarında saha deneyimi kazandım.
- Ziyaret verimliliğini artırmak amacıyla bölgesel hedefleme stratejileri oluşturdum.
- Satış sonrası süreçleri yöneterek müşteri takibini düzenli ve sonuç odaklı yürüttüm.
- İlgi göstermeyen müşterilerle yeniden temas kurarak randevuya dönüşen fırsatlar elde ettim.
- Telefonla yapılan tanıtımlarda, farklı sektörlerle ilgili ihtiyaç bazlı anlatım teknikleri uyguladım.
- Excel tabanlı takip dosyaları oluşturarak aranan/görüşülen firmaları detaylı şekilde kategorize ettim.
- Satış ekibine yönelik öneriler geliştirerek, dijital sunum içeriği ve tanıtım dili üzerinde katkı sağladım.
- Fuar katılımcı listelerini analiz ederek rakip firmaları sınıflandırdım, bunlara özel notlar çıkardım.
- Görsel sunumlarda kullanılmak üzere sektöre uygun sadeleştirilmiş infografik içerikler önerdim.
- Mail kampanyaları için kısa, etkili ve sektör bazlı özelleştirilmiş tanıtım metinleri yazdım.
- İş takibi ve zaman yönetimi konusunda kendi sistemimi oluşturarak yoğun iletişim trafiğini düzenli şekilde yönettim.

SATIŞ OPERASYONLARI VE PAZARLAMA ÇALIŞMALARI

Promosyon Ürün Stratejisi Geliştirme, 2024

- Şirketin pazarlama faaliyetlerini desteklemek amacıyla hedef kitleye uygun promosyon ürün alternatiflerini araştırdım.
- Kullanım alanına, bütçeye ve marka görünürlüğüne uygun promosyon seçenekleri sunarak karar sürecine katkı sağladım.
- Satış sürecinde promosyonların ikna gücünü analiz ederek öneri sunumları hazırladım.

Potansiyel Müşteri Veri Havuzu Oluşturma, 2024

- Hedef sektörlere göre kategorize edilmiş 1.000'e yakın firma ve iletişim bilgilerini içeren bir müşteri veri tabanı oluşturdum.
- Bu veri havuzu, şirketin satış ve pazarlama süreçlerine temel kaynak olarak kullanıldı.
- Excel üzerinde düzenleme, segmentasyon ve takip için yapılandırma sağladım.

Rakip Firma Analizleri & Raporlama, 2024

- Türkiye pazarındaki lider rakip firmaların satış, tanıtım ve pazarlama stratejilerini analiz ederek sunumlar hazırladım.
- Rakiplerin dijital kampanyalarını, ürün çeşitliliğini ve sosyal medya etkileşimlerini düzenli olarak takip ettim.
- Yönetim ekibine aylık raporlar sunarak strateji belirleme sürecine katkı sağladım.

Fuar Listesi & Katılım Planlaması, 2024

- Sektörel fuarları detaylı şekilde araştırarak firma için uygun katılım alanlarını belirledim.
- Katılımın verimli olabilmesi için stant analizi, rakip varlığı ve ziyaretçi profili gibi faktörlere göre listeleme yaptım.
- Fuarlar öncesi ve sonrası bilgilendirici özet raporlar hazırlayarak satış ekibinin sahada daha hazırlıklı olmasını sağladım.

Satış Stratejisi Geliştirme Toplantılarına Katılım, 2024

- Firma içinde yapılan haftalık satış değerlendirme ve strateji belirleme toplantılarına aktif olarak katıldım.
- Müşteri geri bildirimleri ve saha gözlemlerimi yönetime aktararak satış yaklaşımının geliştirilmesine katkı sundum.
- Hedef kitleye daha etkili ulaşabilmek için iletişim dili ve randevu stratejileri üzerine öneriler geliştirdim.

E-posta Kampanyası – İçerik Geliştirme, 2024

- Oteller, sürücü kursları, otoparklar ve AVM'ler için hedefe yönelik e-posta metinleri oluşturdum.
- Firma tanıtımı, ürün detayları ve randevu çağrısını içeren e-postaları 650'den fazla kuruma ulaştırdım.
- Açılma oranlarını analiz ederek en etkili başlık ve içerik yapısını belirledim.

Geri Bildirim Analizi ve Revizyon, 2024

- Müşteri ziyaretleri sonrası alınan notları derleyerek kullanıcı davranışları ve ön yargılar üzerine çıkarımlar yaptım.
- Ürün anlatımında daha etkili olunabilecek noktalar için öneri metinleri hazırladım.
- Bu geri bildirimler doğrultusunda kurumsal broşür dilinde revizeler yapıldı.

TASARIM VE YARATICI PROJELER

Festival Marka Tasarımı, 2025

- Kurgusal bir psikolojik korku film festivali için A'dan Z'ye marka oluşturma sürecini yönettim.
- Festivalin logo, tipografi, sosyal medya içerikleri, teaser, promosyon ürünleri, bilet, broşür ve kurumsal kimliğini tasarladım.
- Satış Hem dijital hem basılı mecralara uygun kapsamlı bir görsel kimlik sistemi oluşturdum.
- Sunum kapsamında marka dili, tasarım kararları ve uygulama sürecini detaylı şekilde açıkladım.

Monster Burger – Ambalaj Tasarımı Projesi, 2025

- Gerçek bir markaya ait ürünler için konsept ambalaj tasarımları geliştirdi
- Hamburger kutusu, patates kutusu, sos kabı ve taşıma çantası gibi tüm öğeleri markaya özgü şekilde yeniden yorumladım.
- Cesur, dikkat çekici ve genç hedef kitleye hitap eden bir görsel dil oluşturdum.
- Ambalajlarda marka kimliğini yansıtan tipografi ve renk paleti uyguladım.

Müzişyen Web Sitesi Tasarımı, 2025

- Bağımsız bir müzişyen için minimalist ve kullanıcı dostu bir web sitesi tasarladım.
- Mobil uyumlu, hızlı açılan ve sade yapılı bir arayüz oluşturuldu
- Görsel hikâye anlatımı için açık renk teması ve sade tipografi tercih edildi.
- Tüm tasarım süreci Adobe XD üzerinde yürütüldü.

Kişisel Portfolyo Web Sitesi, 2024

- Kendi çalışmalarımı sergilemek üzere portfolyo web sitesi tasarladım ve yapılandırdım.
- Sayfa düzeni, içerik akışı ve görsel hiyerarşi özgün şekilde belirlendi.
- Tasarım süreci Canva üzerinde başlatıldı, ardından Adobe XD ile detaylandırıldı.
- Mobil uyumlu yapı sayesinde farklı ekran boyutlarına optimize edildi.